AP

ALAMO PARTNERS

LEGAL · FINANCE · GROWTH

ALAMO PARTNERS

COMPANY PROFILE

Boutique advisory professionale multidisciplinare

Via Poerio, 31 · Pescara · Italia

hallo@alamopartners.it · 085.11111111

CHI SIAMO

Alamo Partners è una boutique advisory professionale multidisciplinare

In un mercato in cui strumenti e informazioni diventano sempre più accessibili, il vero valore torna ad essere la capacità delle persone di interpretare, decidere e assumersi la responsabilità delle scelte.

MANIFESTO

Perchè abbiamo scelto ALAMO per identificarci?

ALAMO richiama il concetto di fortino, presidio, protezione, dall'impoverimento e dalla massificazione digitale del sapere e dell'attività professionale. Nessun rifiuto della tecnologia in senso difensivo o conservatore, ma affermazione di un punto fermo in un contesto sempre più automatizzato e impersonale.

Crediamo nell'innovazione ma soprattutto nelle capacità decisionali delle persone e nell'interazione umana come modello di crescita. In una frase: Technology assists. Experience decides.

PERCHÈ ALAMO PARTNERS?

Competenza umana come presidio di valore

Una firm indipendente che integra competenze legali, finanziarie e di sviluppo per costruire e proteggere le opportunità di impresa.

EXPERTISE

Tre aree di competenza, un unico processo consulenziale

01

AREA LEGAL

Diritto d'impresa, contract law e operazioni internazionali

Tutela, contratti, proprietà intellettuale, operazioni internazionali.

02

AREA FINANCE

Finanza per la crescita e l'innovazione

Strutturare il capitale. Facilitare l'accesso al credito. Sostenere la crescita.

03

AREA GROWTH

Startup, finanza agevolata e sviluppo d'impresa

Creare impresa. Finanziare l'innovazione. Costruire opportunità di crescita.

INDUSTRIES

Settori che serviamo

Accompagniamo imprese e persone in dodici settori chiave dell'economia, con competenza legale, finanziaria e di crescita adattata alle specificità di ciascuno.

01

Real Estate & Construction

Sviluppo immobiliare, operazioni d'investimento, contrattualistica e finanza di progetto.

02

Healthcare & Life Sciences

Strutture sanitarie, medtech, farma e servizi alla persona: conformità, finanziamenti, crescita.

03

Manufacturing & Industry

Industria 4.0, supply chain, transizione energetica e operazioni internazionali.

04

Tech & Startup

Incubazione, fundraising, proprietà intellettuale, scale-up e operazioni cross-border.

05

Energy & Sustainability

Transizione energetica, finanza agevolata, ESG e progetti di sviluppo sostenibile.

06

Retail & Consumer

Brand, distribuzione, franchising, e-commerce e protezione del marchio.

07

Financial Services

Intermediari, fintech, credito e strutturazione di operazioni finanziarie.

08

Hospitality & Travel

Hotel, ristorazione, gestione destinazione e operazioni turistiche internazionali.

09

Agroalimentare

Filiera agroalimentare, denominazioni, export e finanza d'impresa agricola.

10

Fashion & Luxury

Marchio, distribuzione selettiva, licenze e internazionalizzazione del made in Italy.

11

Media & Entertainment

Diritti, produzione, distribuzione digitale e operazioni cross-border nel contenuto.

12

Professional Services

Studio professionale, consulenza, società di servizi e operazioni societarie.

CASE HISTORY

Ci raccontiamo attraverso alcuni casi di successo

Le nostre expertise complementari si intrecciano in un unico processo consulenziale declinato in output diversi. L'ascolto del cliente, delle ambizioni e delle problematiche aziendali ci spinge a definire un modello adattivo dei confini consulenziali.

01 International market expansion

02 Industry 4.0

03 Contract law & business network agreement

04 Ownership, Governance & Value Sharing Structuring

05 Startup Business Structuring & Founder Architecture

06 Corporate Legal & International Business Training

07 Public-Private Development & Circular Economy Projects

08 Credit Structuring & Intermediation

09 EU Grants & Innovation Funding

PROFESSIONISTI

I professionisti che compongono la rete ALAMO Partners

Simona Piccioni

AREA LEGAL

Paolo Amplo Rella

MANAGER DI RETE

Lorenzo Di Giacinto

AREA FINANCE

Giuseppe Michilli

AREA GROWTH

LA RETE

Competenze complementari, relazioni di fiducia

Alamo Partners nasce con l'ambizione di costruire una rete professionale capace di crescere attraverso competenze complementari, relazioni di fiducia e una visione comune del valore. Una rete aperta a professionisti e strutture qualificate, chiamati a condividere esperienza, opportunità e responsabilità per creare un modello consulenziale solido, umano e capace di evolvere nel tempo.

Competenze che si completano

Integrare professionalità diverse per offrire alle imprese una lettura più ampia, concreta e interdisciplinare delle opportunità e delle criticità.

Crescita condivisa

Far crescere la rete insieme ai suoi partner, valorizzando relazioni, origination, collaborazione e capacità di generare nuove occasioni di business.

Una rete che crea valore

Costruire un ecosistema professionale fondato su reputazione, fiducia e qualità del lavoro, capace di trasformare competenze individuali in valore collettivo.

START A CONVERSATION

hallo@alamopartners.it

085.11111111

Via Poerio, 31 · Pescara · Italia

AP